

Mit Haulotte nach oben



Die Haulotte Hubarbeitsbühnen GmbH ist die deutsche Tochtergesellschaft der französischen Haulotte Group. Haulotte ist der in Europa marktführende und weltweit drittgrößte Hersteller selbstfahrender Hebebühnen und Teleskopstapler. Haulotte Maschinen setzen Benchmarks hinsichtlich Funktionalität, Robustheit und Sicherheit sowie bei Leistungsdaten wie Reichweite und Arbeitsgeschwindigkeit.

Neben der Entwicklung und dem Vertrieb der Maschinen gehören Schulungen, Wartung sowie Financial Services zum Leistungsspektrum von Haulotte. Die Basis unseres Erfolgs sind top qualifizierte und hoch motivierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an unserem Stammsitz in Eschbach und in den regionalen Vertriebsbüros und Service-Points.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n

Regional Sales Manager m/w

Deutschland Ost

Unser Angebot:

- Eine starke Marke mit attraktiven Produkten in einem interessanten Markt;
- ein sicherer, zukunftsorientierter Arbeitsplatz in einem international erfolgreichen Unternehmen mit sehr gutem, freundschaftlichem Betriebsklima;
- sorgfältige, umfassende Einarbeitung in die Produkte, Leistungen, Arbeitsabläufe von Haulotte sowie in das Verkaufsgebiet;
- kurze Wege, schnelle Entscheidungen, hohe Eigenverantwortlichkeit;
- sehr gute, leistungsorientierte Vergütung einschließlich Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung);
- ein spannendes, abwechslungsreiches Aufgabenspektrum mit großem Erfolgspotential.

Ihre Aufgaben:

- Systematische Marktbearbeitung des Verkaufsgebietes Deutschland Ost;
- umfassende fachliche Beratung und Betreuung unserer Kunden (u.a. bzgl. Maschinenpark, Finanzierungsmöglichkeiten, IT-Systeme);
- Vertrieb der Maschinen einschließlich der begleitenden Produkte und Dienstleistungen (u.a. Schulungen, Services, Ersatzteile, Finanzierungen);
- Ausbau unseres Partner- und Lieferanten-Netzwerkes;
- Teilnahme an Verkaufsveranstaltungen und Messen.

Ihre Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium im kaufmännischen und/oder technischen Bereich;
- Freude und Begeisterungsfähigkeit im Umgang mit Menschen;
- positives, sicheres Auftreten und hohe Verhandlungskompetenz;
- unternehmerisches, zielorientiertes Denken mit strukturierter, selbstständiger Arbeitsweise;
- Vorteilhaft, aber nicht ausschlaggebend: Berufserfahrung im Vertrieb von Hubarbeitsbühnen und Teleskopstaplern oder anderen Nutzfahrzeugen (Baumaschinen, Lastkraftwagen, Landmaschinen).

Sie fühlen sich angesprochen?

Vicki Piller beantwortet Ihnen gerne Fragen und freut sich auf Ihre vollständige, aussagekräftige Bewerbung per E-Mail, einschließlich Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin.